



Je collega groeiondernemer
is de beste adviseur

Informatie voor Members

Wat is Port4Growth?

Port4Growth is het in 2004 door groeiondernemers opgerichte, onafhankelijke platform voor groeiondernemers.

Haar missie is: ondernemers helpen doorgroeien!

Het is een uniek netwerk waar succesvolle groeiondernemers elkaar versterken door met elkaar kennis en ervaringen te delen.

Member worden van Port4Growth is mogelijk voor iedere groeiondernemer en biedt:

1. Persoonlijke ontmoetingen waarbij leren & groeien door het delen van ervaringen, visies en ideeën met collega-groeiers centraal staat;
2. Specifiek op groei gerichte diensten en producten die met elkaar en met groei-experts van topbedrijven worden ontwikkeld;
3. Een eigen netwerk met nieuwe interessante groeiondernemers uit verschillende branches;
4. Inspiratie voor en door groeiondernemers op basis waarvan zij hun succes kunnen continueren.

Wat doet Port4Growth voor haar members?

- Vijf platformbijeenkomsten per jaar in de eigen regio
Hechte vaste groep van groeiondernemers uit de regio, die onder leiding van regioambassadeurs groei-issues bespreken en ervaringen uitwisselen. Deelnemers bepalen hun eigen programma en de regionale bijeenkomsten vinden plaats bij de ondernemers zelf.
- Themaworkshops
Interactieve workshops waar, aan de hand van groei modellen, -scans en benchmarks, groeiondernemers en experts concrete groeithema's behandelen.
- High Growth Forum
Het jaarlijks terugkerende grote groei-event voor en door twee à driehonderd groeiondernemers waar inmiddels succesvolle groeiondernemers hun authentieke groeiverhaal delen met de zaal. Het High Growth Forum kent een interactieve opzet en een business plaza waar de groeiondernemer kennis kan maken met diverse groeidiens ten en producten.
Kijk ook eens op: www.highgrowthforum.nl
- High Growth Awards
Het onafhankelijke award programma waar groeibedrijven met name op basis van hun kwalitatieve groei worden beoordeeld. Met een juryrapport wordt ten aanzien van de zes groeithema's aangegeven wat goed gaat en wat nog beter kan. De winnaars zijn de rolmodellen. bizz zorgt voor de landelijke exposure.
Kijk ook eens op: www.highgrowthawards.nl
- Executive Round Tables
Voor een select landelijk gezelschap (zie vormen van membership) worden er round tables georganiseerd. Ook hier kun je met gelijkgestemden groeithema's bespreken en leren van elkaars kennis en ervaring.

- Samen Slimmen Groeien
Een interactief programma waar aan de hand van workshops en sprekers uit ons eigen netwerk relevante groeithema's besproken worden.
- News4Growth
Een tweewekelijkse nieuwsbrief waarmee je altijd op de hoogte blijft van zakelijk nieuws dat er écht toe doet! Uit meer dan 700 bronnen selecteert News4Growth actueel nieuws, trends en ontwikkelingen voor de ondernemer.
- Port4Growth community
Naast informatie over Port4Growth is de website een specifiek op groeigerichte landelijke community. Met een kennisbank, een vraagbaak, een forum en een mogelijkheid tot een businessintrodactie. Op basis van deze community kunnen de members elkaar gemakkelijk vinden en kennis en ervaringen uitwisselen. Uiteraard dient de website ook als een podium voor members om zich te profileren.

Daarnaast kun je ook deelnemer worden van:

- Programma Groeiversneller
Een vijfjarig programma voor groeiondernemers die een omzetgroei van 2-5 miljoen naar 20 miljoen willen realiseren.
Voor meer informatie, aanmelden en deelnamecriteria kijk je op:
www.programmagroeiversneller.nl

Wat is de doelgroep?

Groeibedrijven en directeur-eigenaars van deze ondernemingen die voldoen aan de volgende criteria:

- De ondernemers hebben de ambitie en een sterke visie om te groeien;
- Bedrijf bestaat minimaal 3 jaar (aanloopfase ruim gepasseerd);
- Een omzet van minimaal 1 miljoen euro;
- Aantal medewerkers is tussen de 5 en 500;
- Geïnteresseerd in het delen van kennis en ervaring met collega-groeiondernemers.

Wat is de relatie van Port4Growth met haar partners?

Port4Growth heeft een aantal partners. Zij zijn mede namens de groeiondernemers uitgenodigd om met name tijdens de themaworkshops groei-expertise in te brengen. We beogen daarmee een kwalitatieve groeistap bovenop de ervaring van groeiondernemers. Het is een win-win situatie waarbij de groeiondernemer door de ingebrachte expertise verder komt en de partner in direct contact komt met de groeiondernemer. Het is de partners niet toegestaan om commerciële activiteiten te ontwikkelen die direct gericht zijn op members zonder onze uitdrukkelijke toestemming.

Regioambassadeurs (Double Star)

- Zij coördineren de activiteiten van het regionale platform;
- Zij vertegenwoordigen de regio in de members council;
- Zij maken doelstellingen voor de eigen regio en scherpen deze regelmatig aan, binnen het kader van de doelstellingen van Port4Growth;
- Binnen de landelijke criteria kunnen zij de criteria van deelnemers aanscherpen zodat de mensen met het goede profiel deelnemen, in dat kader kunnen ook gedragscodes opgesteld worden (geen commerciële houding tijdens de bijeenkomsten e.d.);
- Zij kunnen uit hun eigen netwerk collega-groeiondernemers introduceren (conform de criteria);
- Zij dragen thema's aan voor de bijeenkomsten en denken mee m.b.t. vorm en inhoud van de bijeenkomsten en maken een planning;
- Zij helpen mee bij exposure activiteiten;
- Zij dragen regionale dienstverleners voor die interessant voor het platform kunnen zijn.

Samen sterke organisatie

De bundeling van de regionale platforms tot één landelijk platform betekent dat we als groeiondernemers samen sterk staan. Dit realiseren we door:

- Het platform geeft de kansen en mogelijkheden om als springplank te fungeren naar nationaal en internationaal niveau;
- De bundeling via het landelijke platform geeft ons de positie om met interessante dienstverleners of overheden zaken te doen ten bate van de groeiondernemers;
- We kunnen via het landelijke platform de juiste schaalgrootte realiseren benodigd voor bepaalde activiteiten (een bijeenkomst met een heel specifiek thema of voor een heel specifieke branche);
- Landelijke faciliteiten zoals de websites, magazines, ICT, exposure en andere toepassingen en ondersteuning (secretariaat) bij de organisatie van de regionale bijeenkomsten.

Wat verwachten we van de members?

We zijn erg benieuwd naar jouw mening en input. Daarom verwachten we vooral dat je jouw ondernemerservaringen en kennis wilt delen. Daarnaast kun je bijdragen aan de missie van ons platform door bijvoorbeeld: een collega-ondernemer door te verwijzen of te introduceren, door ambassadeur in een regio te zijn of mee te werken in een project rond een groeithema.

Uitbreiding van ons platform is voor iedereen interessant. Ken je nog meer ondernemers die interessant zijn voor het netwerk van Port4Growth(en dus jouw netwerk)? Neem ze mee en verdien *een culinaire waardebon* wanneer de ondernemer zich aansluit. Het aantal sterren van de waardebon komt overeen met het aantal sterren van het lidmaatschap van de nieuwe ondernemer.




Algemene voorwaarden membership

- Het membership van Port4Growth geldt voor een jaar en wordt automatisch verlengd tenzij de member uiterlijk één maand voor het aflopen van het jaar zijn membership schriftelijk opzegt bij Port4Growth.
- Het Star membership is een individueel lidmaatschap voor de DGA van het bedrijf.
- Het Double Star lidmaatschap is een bedrijfslidmaatschap voor drie personen op directieniveau. Voor alle landelijke bijeenkomsten heeft de DGA 3 toegangskarten. Deze kunnen ook gegeven worden aan relaties op directieniveau. Voor de regionale bijeenkomsten is het uitgangspunt is dat er per bijeenkomst één directeur/ DGA van het bedrijf aanwezig is. Op deze manier kunnen we realiseren dat we met een zo divers mogelijke groep ondernemers aan tafel zitten.
- De inloggegevens & de handleiding voor de community worden na ondertekening van het lidmaatschapsformulier door Port4Growth via de post toegestuurd.
- De kosten van het lidmaatschap worden na ondertekening van het lidmaatschapsformulier gefactureerd. De ondernemer gaat vervolgens een betalingsverplichting aan waarbij binnen 14 dagen wordt betaald. Wanneer niet is voldaan vóór deelname aan de tweede bijeenkomst of het tweede evenement, behoudt Port4Growth zich het recht voor om deelname uit te sluiten.
- Al uw persoonlijke en uw bedrijfsgegevens zullen met zorg en vertrouwd beheerd worden om misbruik te voorkomen. Uw gegevens zullen zonder uw toestemming niet worden verstrekt aan derde partijen.

Vormen & kosten van memberships en de toelatingsprocedure

Port4Growth kent members en aspirant members. Voorafgaand aan het membership kan een wederzijdse kennismaking plaatsvinden tijdens één (regionale) bijeenkomst of workshop. We noemen de groeiondernemer in deze kennismakingsperiode een aspirant member. Na deze periode kan de aspirant member toetreden als member.

Er zijn 3 soorten memberships, afhankelijk van eigenschappen van de organisatie en mogelijkheid tot deelname aan de activiteiten van Port4Growth:

Membership	Star 	Double Star 	Triple Star 
	Membership	Membership	Membership
Toelatingseisen	> 5 fte en groeiambitie	>10 fte en > 1 mio Bestaat min. 3 jaar Aantoonbare groeiambitie	> 75 fte > en 7,5 mio Aantoonbare groeiambitie
Selectie	Selectiecommissie	Selectiecommissie	Selectiecommissie
Individueel/bedrijf	Individueel	Bedrijf*	Bedrijf*
Contributie	1ste jaar kosteloos	<50 fte € 500 >50<100 fte € 1000 >100 fte € 1500	>75<100 fte € 1000 >100 fte € 1500
News4Growth	Ja	Ja	Ja
Toegang community	Ja voor basisgroep	Ja voor eigen selecte (regio)groep	Ja voor eigen selecte groep
Samen Slimmen Groeien	Ja	Ja	Uitnodiging als spreker
High Growth Forum	50% korting	Ja, met 3 personen	Ja, met 3 personen
High Growth Awards	Nee	Op uitnodiging	Ja
Themaworkshops	Op uitnodiging	Ja	Uitnodiging als spreker
Regionale Port4Growth	Eén keer op uitnodiging (>10 fte)	Ja	Ja
Persoonlijke contactpersoon	Nee	Ja, regiocontactpersoon Port4Growth	Senior partner Uitnodiging als coach
Toegang Experts	Via community	Persoonlijk	Persoonlijk
Executive Round Tables	Nee	Nee	Ja

*Een bedrijfslidmaatschap geldt voor drie personen uit het bedrijf op directieniveau.

Inschrijfformulier



Je collega groeiondernemer
is de beste adviseur

Over u

Voorletters: _____
Voornaam: _____
Achternaam: _____
Functie: _____
Telefoon: _____
Mobiel: _____
Email: _____
Geboortedatum: _____

Gewenst lidmaatschap:

- Star Membership
- Double Star Membership
- Triple Star Membership

Over uw organisatie

Bedrijfsnaam: _____
Website: _____
Adres: _____
Postadres: _____
Datum oprichting: _____
Aantal medewerkers: _____
Omzet vorig boekjaar: _____
Groeiambitie: _____

Branche: _____

- Akkoord met ontvangen van de nieuwsbrief
- Akkoord met informatie voor members

Datum:

Handtekening: